

ПУБЛИЧНО УВЕДОМЛЕНИЕ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ

ПОЯСНИТЕЛНИ БЕЛЕЖКИ за първото тримесечие на 2025 година

I. Информация за важни събития, настъпили от началото на финансовата година до края на съответното тримесечие, и за тяхното влияние върху финансовите резултати

Подробна информация относно настъпилите важни събития през първото тримесечие на 2025 година за ХЕС АД, както и друга информация, която би могла да бъде от значение за инвеститорите регулярно се оповестява от дружеството съгласно нормативните изисквания до КФН, БФБ-София АД и до обществеността чрез избраната от дружеството информационна медия X3 News.

Редовното годишно общо събрание на акционерите на ХЕС АД ще се проведе на 29 май 2025 година. Поканата за общото събрание е обявена в Търговския регистър.

Няма други значими събития от началото на финансовата година, оказали влияние върху резултатите във финансовия отчет, освен ескалиращото напрежение относно търговските политики на световните икономики, продължаващите военни конфликти в Украйна и Близкия Изток и произтичащите от тях негативни ефекти върху икономическата активност, търговските отношения, цената на основните суровини и материали, включително на енергоносителите и инфлацията.

Становище относно възможностите за реализация на публикувани прогнози. Информация за факторите и обстоятелствата, които ще повлияят на постигането на прогнозните резултати

Бизнесът на Хидравлични елементи и системи АД е цикличен и обичайно през първото тримесечие приходите от продажби отчитат най-високи стойности. На фона на продължаващата несигурност по отношение на световните търговски политики, която може да доведе до спад на инвестициите и вече предизвиква сериозни затруднения в планирането на производствените разходи, доставките и цялостната производствена дейност на българските производители, предвид силно редуцираните срокове за изпълнение на поръчките, които се подават в последния момент, ниското доверие на потребителите, както и на пониженото търсене през последните тримесечия, нашите очаквания за прогнозните резултати за първото тримесечие на 2025 година бяха надминати,

в резултат на което отчитаме ръст от 7.3 % спрямо заложеното в бизнес плана, но и понижение спрямо нивата на продажби за същия период на предходната година от 8.5%.

Според най-актуални данни на Евростат, обемът на промишленото производство в Европейския съюз през февруари 2025 г. се увеличава спрямо същия месец на миналата година с 0.6 на сто и с 1.2 на сто в еврозоната. На месечна основа (спрямо януари 2025 г.) промишленото производство нараства с 1.0 на сто в ЕС, а в еврозоната се увеличава с 1.1 на сто, като през януари 2025 г. е отчетено увеличение на промишленото производство с 0.1 на сто в Евросъюза и с 0.6 на сто в еврозоната. През февруари 2025 г. спрямо февруари 2024 г., обаче българското промишлено производство отчита понижение с 4.7 на сто, след спад от 3.3 на сто през януари. Така България е втората сред страните от ЕС по най-значим спад на промишленото производство през февруари 2025 г. след Унгария.

Същевременно по предварителни данни на НСИ от месец април 2025 г., стокообменът на България с основните търговски партньори от ЕС и трети страни се свива за пореден месец през февруари. Отчетен е пореден спад по отношение на износа на български стоки. През периода януари - февруари 2025 г. от България общо са изнесени стоки на стойност 12 832.9 млн. лв., което е с 1.7% по-малко в сравнение със същия период на 2024 година, а общият внос за същия период на 2025 г. е 5.2 % повече спрямо същия период на 2024 година. През февруари 2025 г. общият износ на стоки намалява с 1.0 %, а общият внос на стоки нараства с 0.2 % спрямо същия месец на предходната година.

Несигурността относно развитието на европейската и световната икономика намират израз и в PMI индексът при производителите. По данни на S&P Global производственият PMI в еврозоната отчита стойност от 48.6 пункта през март 2025 г. спрямо 48.7 пункта през февруари и продължава да показва свиване в производствения сектор, въпреки че отчетеният спад е много малък и е най-бавният от януари 2023 г., а бизнес доверието падна до тримесечно дъно. Производственият PMI на Германия отчита повишение до 48.3 пункта през март спрямо 46.5 през февруари, отбелязвайки най-високото си ниво от август 2022 г. През март 2025 г. най-ниски стойности за Европейския съюз отчита производственият PMI в Италия (46.6 пункта спрямо 47.4 пункта през февруари) и Австрия (46.9 пункта спрямо 46.7 през февруари). На този фон производственият PMI в САЩ достига 50.2 пункта през март 2025 г., като отчита намаляване на производството и понижаване на бизнес доверието до най-ниското ниво от декември, поради несигурността относно политиките на федералното правителство. В Китай индексът отчита повишение до 51.2 през март 2025 г. спрямо 50.8 през февруари, като показва ускоряване на растежа на фона на подобрени условия на търсене. Повишение спрямо предходния месец отчита индекса и в Индия до стойност от 58.1 пункта, оставайки на значително по-високо ниво спрямо Европа и САЩ.

Към датата на изготвяне на това уведомление наложените мита на САЩ и несигурността относно развитието на търговските отношения между големите търговски партньори в глобален план са сериозен фактор, който води до засилване на непредвидимостта за европейския и българския бизнес. От Министерство на икономиката и индустрията посочват, че въведените американски мита ще окажат негативни ефекти за България по отношение на търговията със САЩ като намаляване на конкурентоспособността на българските компании, изнасящи за САЩ, негативно въздействие върху веригите на доставки в случаите, когато български компании са подизпълнители на големи европейски производители, които изнасят за САЩ. Дори и с 90-дневното отлагане на т.нар. реципрочни мита, комбинацията от 10 % базови мита и 25 % мита върху износа на стомана, алуминий и автомобили, наложени за Европа ще окаже значително въздействие върху индустрията. Най-сериозни последствия се очакват по линия на експорта на българските производители на части и компоненти за големи европейски компании.

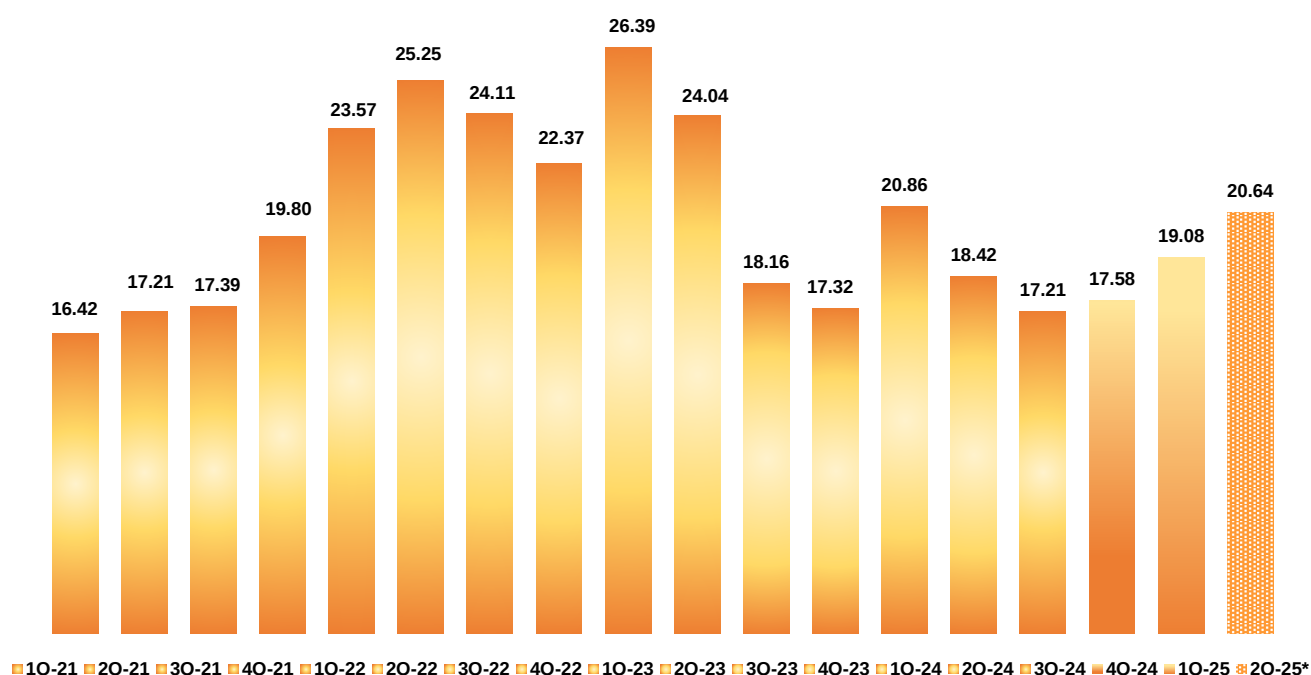
По данни от НСИ, прекият износ на България към САЩ е сравнително малък - през 2024 г. той е бил на стойност малко над 2 млрд. лв. или около 2.5 % от общия износ на страната, но индиректно чрез търговията през ЕС той достига 6.6 %. Американският пазар е сред основните експортни дестинации за български продукти от високотехнологичния сектор (компютри, електроника, промишлени изделия, химикали, първични метали). През първите два месеца прекият експорт на България към САЩ все още расте - с 2.8 % на годишна база.

Военните конфликти в Украйна и Близкия изток продължават да оказват съществено влияние върху сигурността и икономическата активност в Европа в много направления. Икономическите последици от тези конфликти се изразяват в потенциални сериозни ценови ефекти върху глобалната икономика, затруднение при доставка на ресурси и като цяло - спад на икономическия растеж, несигурна международна среда. Машабът на последиците ще зависи, както от развитието на конфликтите, така и от въздействието на наложените икономически и финансови санкции от Европа и САЩ, и съответните контра санкции и евентуални бъдещи мерки.

В тези условия за първото тримесечие на 2025 година нетните приходи от продажби на ХЕС АД достигнаха 19 080 хил. лева, което представлява понижение от 8.52 % в сравнение с приходите за първото тримесечие на 2024 година, понижение от 27.71% спрямо първото тримесечие на 2023 година и повишение от над 7 % спрямо бизнес плана.

Брутната печалба за първото тримесечие на 2025 година е 1 403 хил. лв. и отчита понижение от 26.58 % спрямо брутната печалба за същия период на предходната финансова година.

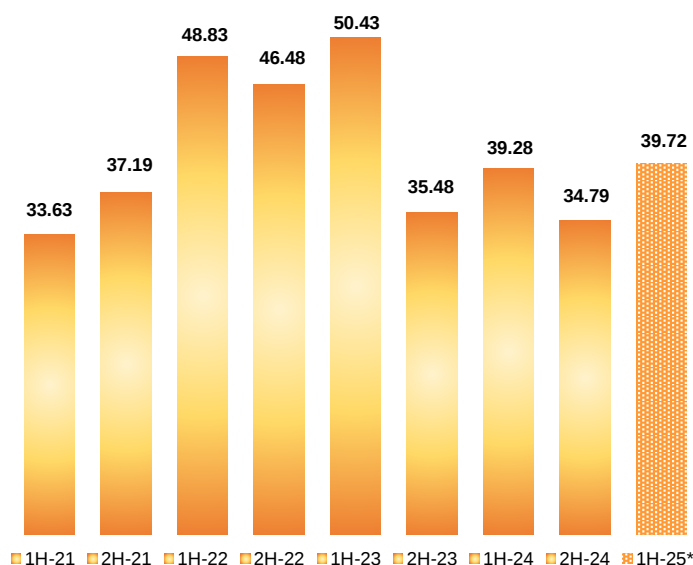
Продажби по тримесечия (млн. лв.)



*очакване

Към датата на изготвяне на това уведомление и предвид актуализираните прогнози на нашите клиенти и партньори от Европа и света в по-оптимистична насока, ние вече имаме коригирани очаквания за прогнозните резултати за второто тримесечие на 2025 година, като предвиждаме приходите от продажби да достигнат 20.64 млн. лева, с което ще отчетем ръст от 12.04 % спрямо същия период на 2024 година и понижение от 14.15 % спрямо второто тримесечие на 2023 г. Очакваме продажбите през първото полугодие на тази година да достигнат 39.72 млн. лв., с което ще отчетат повишение от 1.12 % спрямо първото полугодие на 2024 година и понижение от около 21 % спрямо същия период на 2023 г. Очакваме тенденцията за по-високи нива на продажбите да се запази през следващите тримесечия до края на година. За второто полугодие очакваме продажбите да отчетат ръст от около 5 % спрямо второто полугодие на предходната година и повишение от близо 3 % спрямо продажбите през второто полугодие на 2023 г. На този етап ръководството на дружеството оценява като реалистична прогнозата по отношение на поръчките, производството и продажбите, при която нивата на приходите от продажби ще се увеличат с около 3 % на годишна база спрямо нивата от предходната година.

Продажби по шестмесечия (млн. лв.)



*очакване

През първото тримесечие на 2025 година продажбите за Европейския съюз са над 86 % от общите продажби на дружеството. Продажбите за групата на Палфингер съставляват 65.00 % от общия обем продажби на ХЕС АД през отчетния период на 2025 г.

Структура на продажбите към 31.03.2025 г.



През първото тримесечие на 2025 година разходите за материали са с най-голям относителен дял в общите разходи на дружеството – 51.8 %, следвани от разходите за персонал – 23.2% и разходите за външни услуги – 11.6 %. Ръстът на постоянните материални разходи спрямо първото тримесечие на 2024 година е 37.2 % и се дължи в най-голяма степен на по-високите разходи за електроенергия и природен газ. Материалните разходи са пряко зависими от продуктовата структура, която не е фиксирана, а се изменя според поръчките на клиентите, сезоните и др. фактори. Резултатите за отчетния период в сравнение със същия период на предходната година сочат изпреварващо намаление на материалните разходи спрямо намалението на продажбите.

Общият размер на извършените инвестиции към 31.03.2025 година са на обща стойност 662 хил. лв. при 1 324 хил. лева за същия период на 2023 година. Планираните проекти за 2025 г. са на обща стойност 4.9 млн. лв.. Продължаваме да инвестираме в подобряване на инфраструктурата, доставка и модернизация на техника и за подобряване на работната среда и повишаване на ефективността на производството.

Ръководството на компанията ще продължи политиката си за стимулиране на лична заинтересованост при изпълнението на дългосрочните цели на дружеството чрез повишаване на квалификацията, редовни обучения на работниците и индивидуално стимулиране.

II. Описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправен емитентът през останалата част от финансовата година

Систематичните рискове са резултативна величина от макроикономическите рискове и от пазарния риск. Те са свързани с пазара и макросредата, в която дружеството функционира, поради което те не могат да бъдат управлявани и контролирани от ръководния екип на компанията.

Общ макроикономически риск - Дейността на Хидравлични елементи и системи АД е експортно ориентирана – основно към страните от Европейския съюз. Прогнозите на ръководството на дружеството по отношение на очакваните продажби са силно повлияни от очакванията за състоянието на икономиките на европейските държави и в частност на машиностроителния сектор. Предвид експортната ориентираност на компанията, общият макроикономически риск, оказва съществено влияние върху нейната дейност.

В доклада си относно перспективите пред икономиката в световен мащаб, представен на 16.01.2025 г. МВФ запазва своята оценка за растеж на световната икономика от 3.2 на сто през 2024 година и прогнозира глобален икономически ръст от 3.3 на сто през 2025 г. и 2026 г., което е най-ниското ниво на глобален икономически растеж, прогнозирано от МВФ от началото на 90-те години на миналия век (под средното историческо равнище от 3.7 на сто). За еврозоната МВФ понижава прогнозата си за 2024 година с 0.2 проценти пункта спрямо октомври и предвижда икономически растеж от 1 на сто през 2025 година и от 1.4 на сто през 2026 г.

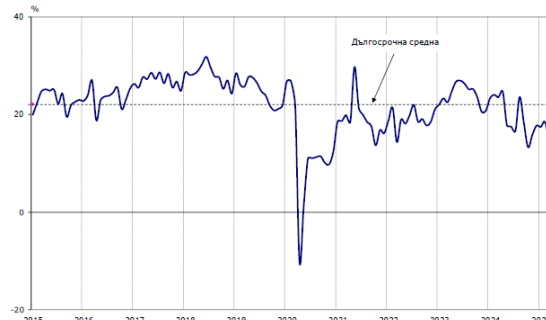
Според макроикономическата прогноза на ЕЦБ за еврозоната от 06.03.2025 г. несигурността както във вътрешната, така и в търговската политика е висока. Въпреки че основната прогноза включва само въздействието на новите мита върху търговията между Съединените щати и Китай, се предполага, че отрицателните ефекти от несигурността по отношение на възможността за по-нататъшни промени в глобалните търговски политики, особено по отношение на Европейския съюз, ще натезат върху износа и инвестициите в еврозоната. Това, съчетано с постоянните предизвикателства пред конкурентоспособността, се оценява като водещо до по-нататъшен спад в експортния пазарен дял на еврозоната. Очакванията на ЕЦБ от март 2025 г. са средният годишен растеж на реалния БВП да бъде 0.9 % през 2025 г. и да се засили до 1.2 % през 2026 г. и до 1.3% през 2027 г. В сравнение с макроикономическите прогнози от декември 2024 г., перспективата за растеж на БВП е преразгледана надолу с 0.2 процентни пункта както за 2025 г., така и за 2026 г., но е непроменена за 2027 г.

Нарастващите проблеми в световната търговия внасят повече несигурност в перспективите за инфлацията в еврозоната. Общата ескалация на напрежението в търговията може да доведе до поевтиняване на еврото и увеличаване на разходите за внос, което ще окаже натиск за повишаване на инфлацията. Същевременно по-слабото търсене на износа от еврозоната в резултат на по-високите мита и пренасочването на износа към еврозоната от страни със свръхкапацитет ще окаже натиск за намаляване на инфлацията. Геополитическото напрежение създава двустранни инфлационни рискове по отношение на енергийните пазари, потребителското доверие и стопанските инвестиции. Възможно е инфлацията да се повиши, ако заплатите или печалбите се увеличат повече от предвиденото. Увеличението на разходите за отбрана и инфраструктура също би могло да доведе до повишаване на инфлацията чрез въздействието им върху съвкупното търсене.

По данни на НСИ през март 2025 г. съставният показател „бизнес климат в промишлеността“ спада с 3.9 пункта (от 18.4% на 14.5%), което се дължи на резервираните оценки и очаквания на промишлените предприемачи за бизнес състоянието на предприятията. Същевременно и прогнозите им за производствената активност през следващите три месеца са по-неблагоприятни. Основните фактори, ограничаващи дейността в сектора, остават несигурната икономическа среда и недостигът на работна сила, посочени съответно от 56.8 и 30.7% от предприятията. Относно продажните цени в

промишлеността преобладаващата част от мениджърите предвиждат те да останат без промяна през следващите три месеца.

Бизнес климат в промишлеността



Източник: [НСИ](#)

От началото на третото тримесечие на предходната година, когато се появи кратък импулс в икономиката, производителите на стомана инициираха опити за увеличение на продажните цени. Подобрието в индустрията, консумираща стомана, беше краткотрайно и до края на годината исканите увеличения за материалите от стомана не се реализираха. Въпреки възходящата тенденция на разходите, главно за труд, но и други съпътстващи производствени разходи, производителите бяха принудени да започнат 2025 година със същите ценови нива, като предходното тримесечие. Не малка роля за това играе вносът на по-евтини суровини от Китай и Турция, въпреки че са налице проблеми с логистиката от Азия. С първите позитивни сигнали в началото на 2025 година, опитите за покачване на цените се възобновиха, като при базовите суровини като рулони, арматура и блуми това вече е факт.

Отчитайки актуалните прогнози за продажби към нашите клиенти и съществуващите в ХЕС запаси от стомани и чугуни към 31.03.2025 г., не очакваме съществени проблеми свързани с материалната обезпеченост и изпълнението на клиентските поръчки.

Графика на движението на цената на стоманен скрап (01.01.2024 г. – 31.03.2024 г.)



Източник: [London Metal Exchange](#)

Лихвен риск, свързан с промени в нивата на пазарните лихвени проценти, които биха могли да доведат до увеличаване на лихвените разходи и съответно намаляване на финансовия резултат на дружеството.

На заседанието си от 30 януари 2025 г. Управителния съвет на ЕЦБ взе решение да намали с 25 базисни пункта трите основни лихвени процента на ЕЦБ. Лихвените проценти по депозитното улеснение, основните операции по рефинансиране и пределното кредитно улеснение се понижават съответно до 2.75 %, 2.90 % и 3.15 % считано от 5 февруари 2025 г. Същевременно условията за финансиране остават затегнати, защото паричната политика е все така рестриктивна, а повишенията

на лихвените проценти в предишни периоди все още намират отражение в съществуващите кредити, като някои от тези с настъпващ падеж се подновяват при по-висока лихва.

На заседание от 06.03.2025 г., предвид оценката, че процесът на дезинфлация е в ход и инфлацията продължава да се развива с поред очакванията, Управителният съвет на ЕЦБ очаквано отново понижи трите основни лихвени процента с по 25 базисни пункта. Това е шесто поредно понижение на лихвените проценти от страна на ЕЦБ от юни миналата година и второ намаление за годината, след като през януари ЕЦБ облекчи лихвите с четвърт пункт. ЕЦБ смята, че нивото на основните лихви вече е значително по-малко рестриктивно, като се приближават към т.нар. неутрално ниво, което нито подкрепя, нито стимулира икономиката.

На заседанието си от 17.04.2025 г., в съответствие с очакванията на инвеститори и икономисти, и в следствие на агресивната търговска политика на САЩ и влошаване на перспективите за растеж поради нарастващото търговско напрежение, ЕЦБ намали отново трите основни лихвени процента с по 25 базисни точки. Така разходите по заемите по депозитното улеснение, основните операции по рефинансиране и пределното кредитно улеснение ще бъдат намалени съответно на 2.25 %, 2.40 % и 2.65 %, считано от 23 април. След това решение инвеститорите очакват поне още две понижения до края на годината, тъй като по-силното евро помага за овладяване на ценовия натиск, а опасността евтините китайски стоки да бъдат пренасочени към Европа заради митата се увеличава.

За първите три месеца на годината основният лихвен процент на БНБ отчита последователно понижение спрямо стойностите за предходната година и е съответно 2.95 % за януари, 2,82 % за февруари и 2.59 % за март 2025 г.

Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценят и съществува вероятност от понасяне на загуба от домакинствата и компаниите.

По данни от икономическия бюлетин на ЕЦБ от март 2025 г. процесът на дезинфлация протича в съответствие с предвижданията. Като цяло инфлацията продължи да се развива според очакванията на експертите, а макроикономическите прогнози от март 2025 г. на експертите на ЕЦБ за еврозоната са в синхрон с предходните предвиждания за инфлацията. Настоящите прогнози предвиждат общата инфлация да бъде на средно равнище от 2.3 % през 2025 г., 1.9 % през 2026 г. и 2.0 % през 2027 г. Възходящата ревизия на общата инфлация за 2025 г. отразява по-значителната динамика на цените на енергията. По отношение на инфлацията (без енергията и храните) експертите прогнозират съответно 2.2 % през 2025 г., 2.0 % през 2026 г. и 1.9 % през 2027 г.

Същевременно през април 2025 г. представители на Европейската централна банка предупредиха, че тарифите на САЩ и потенциалните ответни мерки могат да доведат до по-висока инфлация, особено в краткосрочен план, според отчета на срещата за паричната политика през март. Те също така предупредиха, че увеличените държавни разходи, особено за отбрана и други фискални мерки, биха могли да увеличат ценовия натиск, потенциално забавяйки процеса на дезинфлация.

По данни на НСИ през март 2025 г. месечната инфлация, измерена чрез ХИПЦ е 0.3 % спрямо предходния месец, а годишната инфлация за март 2025 г. спрямо март 2024 г. е 4.0 %. Инфлацията от началото на годината (март 2025 г. спрямо декември 2024 г.) е 2.5%, а средногодишната инфлация за периода април 2024 - март 2025 г. спрямо периода април 2023 - март 2024 г. е 2.7 %. Инфлацията в България показва устойчивост в момент, когато България се опитва да докаже на Европейската комисия и Европейската централна банка, че може да поддържа цените стабилни. След като през февруари 2025 г. страната ни успя да покрие инфлационния критерий за присъединяване към еврозоната, през следващите месеци ще трябва да покаже, че устойчиво изпълнява критерия за ценова стабилност тъй като в средата на годината очакваме публикуване на поисканите предварителни конвергентни доклади.

Валутен риск е вероятността от евентуална промяна на валутния режим на страната (валутен борд), което би довело или до обезценяване на лева или до поскъпване на лева спрямо чуждестранните валути. Съгласно действащото законодателство в страната, българският лев е фиксиран към общата европейска валута – евро в съотношение EUR 1 = BGN 1.95583 и рискът от обезценяване на лева спрямо европейската валута е минимален, но съществува риск от неблагоприятни промени на курса

на еврото спрямо други основни валути, като щатски долар, швейцарски франк, британски паунд и др.

Предвид експортната ориентираност на ХЕС АД, промените в стойностите на валутите оказват определен ефект и са рисков фактор за дейността на дружеството. Валутните курсове влияят върху приходите от продажби в чужбина и разходите по доставки на суровини от внос като до голяма степен се компенсират. Тъй като дружеството извършва основните си разплащания в лева и евро и реализира основна част от приходите си от продажби в евро, влиянието на този риск върху дейността му е значително намалено.

Политическият риск е вероятността от възникване на сериозни вътрешнополитически сътресения, които да доведат до негативна промяна в икономическата програма на правителството и неговите приоритети за стопанско развитие, в резултат на което средата, в която оперират дружествата да се промени в отрицателна посока, а инвеститорите да понесат загуби. Степента на политическия риск се определя с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството дългосрочна икономическа политика, които могат да имат негативно въздействие върху инвестиционните решения. Други фактори, свързани с този риск, са евентуалните законодателни промени и промени в данъчната система касаещи стопанския и инвестиционния климат в страната.

Към датата на това уведомление, политическата нестабилност в страната от последните четири години не изглежда да е устойчиво преодоляна, въпреки формирането на коалиционно правителство от януари 2025 г. В контекста на силно динамичните процеси в глобален план, тя продължава да се оценява като основен фактор, влияещ негативно не само върху икономическата активност и бизнес средата в страната, но и върху всички обществени системи в България. Липсата на реални реформи през предходните четири години влоши допълнително бизнес средата и като резултат продължаваме да отчитаме рекордно ниски инвестиции, спад в индустрията, срив на експорта, загуба на работни места. По предварителните данни на Българската народна банка преките чуждестранни инвестиции в България възлизат на 685.6 млн. евро за първите два месеца на 2025 година като нетният поток на преките вложения е с 10.8 на сто на сто по-нисък спрямо периода януари-февруари 2024 година.

Наред с това България все още не е получила плащане по втория транш по Националния план за възстановяване и устойчивост, който следва да осигури на държавите-членки средства по европейския механизъм за възстановяване и устойчивост с цел подпомагане на икономическото възстановяване. Второто плащане от 1.2 млрд. лв. по Плана, което трябва да се освободи след завършването на списък с необходими реформи на национално ниво, се бави вече трета година. По информация от вицепремиера и министър на иновациите и растежа Томислав Дончев от 24.03.2025 г. 8 проекта на стойност малко над 1 млрд. лв. са извадени от Плана след разговор с Европейската комисия, констатирайки фактическата невъзможност една част от проектите, включени в НПВУ да бъдат изпълнени в срок до месец август 2026 г.

Същевременно цената на електроенергията в България продължава да бъде сред най-високите в цяла Европа, според реалните данни на търговията с електроенергия на енергийните борси в Европейския съюз, а цената на електроенергията в Европа е значително по-висока в сравнение с Азия и Северна Америка. Това поставя европейския, а оттам и българския бизнес в по-неблагоприятна конкурентна позиция. Ключово предизвикателство остава и „Зелената сделка“, която трябва да бъде прецизно адаптирана, за да не бъде спирачка за индустриалното развитие.

В международен план, политическите рискове за България произтичат от непостигането на устойчиви резултати във връзка с ангажиментите на страната ни за осъществяване на сериозни структурни реформи в съответствие с политиките на ЕС. Наред с продължаващите негативни последици от военните конфликти в Украйна и в Близкия Изток, които представляват допълнителен сериозен риск за страната ни и света, предвид неизбежното негативно икономическо и финансово отражение, наложените мита на САЩ и несигурността относно развитието на търговските отношения между големите търговски партньори в глобален план са нов сериозен фактор, който води до засилване на непредвидимостта за европейския и българския бизнес.

Според ЕЦБ по отношение на икономическия растеж продължават да доминират рисковете за негативно развитие. Евентуално засилване на напрежението в търговията би довело до по-слаб

растеж в еврозоната, тъй като то ще ограничава износа и ще отслабва световната икономика. Продължаващата несигурност по отношение на световните търговски политики може да доведе до спад на инвестициите. Основни източници на несигурност остават и геополитическите сътресения, като военните конфликти в Украйна и Близкия изток. Възможно е също растежът да бъде по-слаб, ако проявяващи се със закъснение ефекти от затягането на паричната политика траят по-дълго от очакваното.

На този фон анкетно проучване сред работодателите в България – членове на Асоциация на индустриалния капитал в България, проведено в периода 7-11 април 2025 г. сочи, че очакванията на българския бизнес за ефектите от обявените мерки за вносни тарифи от САЩ са свързани със свиване на икономическата активност, риск от рецесия в нашата икономическа зона, а при непостигане на трайни търговски решения – риск от депресия и значително ограничаване на инвестициите. Като най-често отбелязвани косвени ефекти се посочват: оскъпяване на стоките при отслабване на USD спрямо EUR, навлизане на азиатски стоки, машини и съоръжения масово на пазарите в Европа. Това предполага силен натиск върху българските производители и поставя въпроса за адекватни мерки за подкрепа и насърчаване на конкурентоспособността на българската икономика. Работодателите отчитат категорична необходимост от предприемане на целенасочени действия от страна на държавата по посока навременни мерки за подкрепа на българския бизнес и икономическа среда. Повече от 1/3 от респондентите смятат, че следва да бъдат предприети конкретни мерки за намаляване на административните тежести и бюрокрацията за бизнеса и гражданите, а на следващо място се нареждат работодателите, които отчитат, че предприемането на мерки за задържане на персонала на работа ще има съществено значение и би оказало значителна подкрепа на бизнеса.

Несистематичните рискове представляват частта от общия инвестиционен риск и могат да бъдат разделени на две групи: отраслов риск, който се отнася до несигурността в развитието на отрасъла като цяло, и общофирмен риск, произтичащ от спецификите на конкретното дружество.

Рискови фактори, относими към отрасъл машиностроене. Отрасловият риск се поражда от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху доходите и паричните потоци в този отрасъл, уменията на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни пазари и др.

Общофирмени рискове. Пазарният риск е свързан с промени в пазарните условия. Той включва рискове по получаване на приходи, рискове по получаване на печалба, лихвени рискове и валутни рискове.

Рисковете по получаване на приходи изискват сериозен анализ на главните фактори, които пораждат несигурност в реализацията на продажбите на хидравлични изделия. Тази несигурност може да бъде измерена чрез променливостта на получаваните приходи в течение на времето. За значителното намаляване на този риск се разчита на повишена вътрешнофирмена способност за ефективно прогнозиране и планиране, както и поддържането на стабилни взаимоотношения с клиенти. Наш основен клиент продължава да бъде Palfinger Group (с дял от 65 % от общия обем продажби на дружеството за първото тримесечие на 2025 г.) и неговото успешно пазарно присъствие предопределя стабилността на продажбите на ХЕС АД.

Пазарният риск се проявява в по-бързото спадане на приходите от продажби, в сравнение с темпа на намаляване на разходите. Лихвеният риск е свързан с промени в нивата на пазарните лихвени проценти, които биха могли да доведат до увеличаване на лихвените разходи и съответно намаляване на финансовия резултат на дружеството. Валутният риск се изразява при неблагоприятна промяна в съотношението между валутите, в които са деноминирани приходите и/или разходите на дружеството. Основните оперативни рискове са свързани с възприетите практики на оперативно управление в предприятието.

Не са предвидени продажби на активи в близко бъдеще.

III. Информация за сделки със свързани и/или заинтересовани лица

1. Няма сделки между свързани лица, сключени през отчетния период на текущата финансова година, които са повлияли съществено на финансовото състояние или резултатите от дейността на дружеството в този период.

2. Няма сключени сделки със свързани лица, оповестени в годишния отчет, които имат съществено въздействие върху финансовото състояние или резултатите от дейността на дружеството през съответния отчетен период на текущата финансова година.

IV. Информация за нововъзникнали съществени вземания и/или задължения за отчетния период

Няма нововъзникнали съществени вземания и задължения за отчетния период.

V. Информация, съгласно приложение № 4 на Наредба № 2 на КФН

1.1. Промяна на лицата, упражняващи контрол върху дружеството. *Няма.*

1.6. Откриване на производство по несъстоятелност за дружеството или за негово дъщерно дружество и всички съществени етапи, свързани с производството. *Няма.*

1.7. Сключване или изпълнение на съществени сделки. *Няма.*

1.8. Решение за сключване, прекратяване и разваляне на договор за съвместно предприятие. *Няма.*

1.10. Промяна на одиторите на дружеството и причини за промяната. *Няма.*

1.30. Образуване или прекратяване на съдебно или арбитражно дело, отнасящо се до задължения или вземания на дружеството или негово дъщерно дружество, с цена на иска най-малко 10 на сто от собствения капитал на дружеството. *Няма.*

1.31. Покупка, продажба или учреден залог на дялови участия в търговски дружества от емитента или негово дъщерно дружество. *Няма.*

1.34. Други обстоятелства, които дружеството счита, че биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземането на решение да придобият, да продадат или да продължат да притежават публично предлагани ценни книжа. *Посочени в раздел I от този документ.*

Медии

Дружеството разкрива регулираната информация пред обществеността чрез медията Екстри Нюз.

□ □ □ □ □

Този документ е изготвен в съответствие с чл. 100о¹, ал. 1 от ЗППЦК.

Прокурист: Венцислав Калудов